



平成 17 年 6 月 3 日

各 位

会 社 名 **綜研化学株式会社**

代表者名 代表取締役社長 中島 幹
(J A S D A Q ・ コード番号 4 9 7 2)

問合せ先 経営管理部
総務担当部長 阿部 英紀

TEL 03-3983-3171

FAX 03-3988-9216

連結中期経営計画策定に関するお知らせ

当社グループは、2002年度を起点とした3カ年の中期経営計画「Attack 10」に基づき事業活動を進めてまいりましたが、計画を前倒して達成、終了することができました。この計画は10年後目指す姿を念頭に置いた上で策定したのですが、この間、経済環境が著しく変化したことおよび当社グループの連結経営が一段と進んだことから、このたび新規に2005年度を起点とする中期経営計画「SOKEN Up the Value」を作成いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

今回の中期経営計画「SOKEN Up the Value」は、10年後に到達したい姿をグループ経営目標として設定し、5カ年間の戦略、3カ年間の重要課題を明確にした「連結5カ年計画」であります。

この計画で重要なことは、当社がエクセレントな「存在感のある企業」を目指してグループでの売上高規模では550億円へと大きく発展すると共に、「綜研ブランド」への信頼感を高めるために、これまで進めてきた海外での展開をさらに進め、その中で加工製品事業を粘着剤に次ぐ大きな収益の柱とすることと、将来に向けての新規事業を育成することにより、複数の中核事業によって安定した収益をあげる企業集団へと大きな変革を遂げることであります。

10年後の目指す姿としては以下のとおりです。

グループの将来像：確固たる存在感のある中堅企業として国内外から高く評価される企業集団。

グループが達成すべき数値目標：

・連結売上高	550億円
・連結経常利益	65億円
(売上高経常利益率)	(11%)

- ・電子情報とその関連分野での商品比率 60%以上
- ・海外売上高比率 40%以上
- ・売上高に占める粘着剤以外の商品比率 65%以上

これに基づいた3ヵ年、5ヵ年の数値目標は以下のとおりです。

単位：億円

	2005年3月期 実績(連結)	2008年3月期 計画(連結)	2010年3月期 計画(連結)
全体売上高	172	270	340
全体経常利益	15	30	40
事業別売上高			
粘着剤	88	124	140
粉体	17	30	40
機能材	17	30	40
加工製品	9	45	70
装置システム	41	40	45
新規事業	—	1	5

事業別には、LCD用途粘着剤でのさらなるシェア拡大、粉体での光学用途シェア拡大、機能材での高機能樹脂(フォレット®)の売上拡大、加工製品での無溶剤型両面テープ売上拡大、装置システム事業での安定的な売上確保等に注力いたします。

海外展開といたしましては、中国での化粧品、塗料、光学用途等の分野での市場開拓による粉体の売上拡大、同じく中国での機能性樹脂の販売拡大、アジア市場での両面テープ事業の拡大を図り、また北米地域での粘着剤市場の開拓にも注力してまいります。

このような業容拡大戦略を展開していくために必要な設備投資は積極的に実施してまいります。向こう3年間で、国内での注力製品製造設備、新研究棟、中国関係会社の主力製品製造設備等合わせて50億円を超える規模の投資を考えております。特に新研究棟は、当社グループの事業戦略を支える技術・製品開発ならびに新事業創出の拠点となり、研究成果、情報発信基地としての役割を担うものと期待しております。

研究開発費は、研究開発型企业として技術力を得意分野で活かすために必要な投資は欠かさず行い、売上が伸長していく中で、売上高の6~7%を継続的に充当してまいります。

今後当社グループといたしましては、本中期経営計画に基づきまして積極的に経営課題に取り組み、企業価値の向上を図っていく所存でございます。

以上